

200 Años de Comercio Exterior de México

Extracto de la revista “Negocios” publicada por ProMéxico

De la independencia de México a la Reforma, de la era del Porfiriato a la Revolución, del auge petrolero al Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), las relaciones comerciales bilaterales de México han experimentado cambios muy importantes y han sido reflejo de la evolución histórica del país.

¿Cuánto puede cambiar un país en 200 años?. Dos siglos pueden parecer poco tiempo si uno considera a diversos países con historias milenarias como algunas civilizaciones asiáticas y europeas. Pero en 200 años -el período desde que México obtuvo su independencia de España, durante la cual padeció divisiones internas, invasiones extranjeras y una revolución- el país ha avanzado gradualmente hacia la modernidad y la globalización.

México pasó de ser una colonia española que exportaba plata, a ser un país independiente con acuerdos comerciales con más de 40 países alrededor del mundo y con una diversificada oferta exportable de 230 mil millones dólares al inicio del Siglo XXI (en 2009).

Esta transformación ha tenido lugar a diferentes velocidades: pasando de períodos de aislamiento geográfico al desarrollo de las comunicaciones, y de ser una economía cerrada a una abierta al comercio y a la inversión extranjera.

La transformación ha sido también cualitativa. Las exportaciones ya no consisten sólo en productos agrícolas y materias primas. Desde finales de la década de 1980, el país ha estado exportando productos manufacturados de alto valor agregado, como productos electrónicos y automóviles.

"De los 141 mil millones de dólares de exportaciones mexicanas registradas durante el primer trimestre de 2010, alrededor de 115 mil millones -ó 81.5%- fueron a través de las ventas de productos manufacturados", expresó Fernando Ruiz Huarte, Director Técnico del Consejo Empresarial Mexicano de Comercio Exterior (COMCE).

Los EE.UU. son ahora el principal socio comercial de México, representando 84% del valor de las exportaciones mexicanas, seguido por Canadá y Alemania. En lo que toca a las importaciones, la relación con los EE.UU. es también la más relevante, pero en los últimos años la participación de las importaciones de China, Japón y Corea del Sur, ha aumentado, ubicándose en segundo, tercer y cuarto lugar respectivamente.

CONTENIDO

200 Años de Comercio Exterior de México

MEXICO

Balanza Comercial

Indicadores económicos y financieros

NEGOCIOS

Noticias del Diario Oficial de México

Diario Oficial de la UE



200 Años de Comercio Exterior de México

(Viene de la página 1)

La siguiente es una breve descripción de la evolución de la historia del comercio exterior de México.

Vinculación con Europa

Durante casi tres siglos de colonización (1521-1821), México -conocido entonces como Nueva España- tenía una relación de comercio preferencial con el Reino de España. "Como una colonia dependiente de la corona, era obligatorio comerciar exclusivamente con España ", explica Paolo Riguzzi, historiador de la economía de México e investigador en el Colegio Mexiquense (CMQ).

El comercio de la Nueva España estaba principalmente basado en la exportación de plata, que era prácticamente el único producto mexicano exportado en grandes cantidades.

Este sistema comercial mono-exportador duró por muchos años, incluso después de que México consiguió la independencia de España en 1821. "Durante varias décadas posteriores a la independencia, México era un exportador muy débil", comenta Riguzzi.

Durante el período colonial también había una relación comercial muy importante con el Lejano Oriente, cuando galeones españoles partían del puerto de Acapulco hacia las costas de China vía las Filipinas.

Durante varios años, la Nueva España importó productos de lujo como seda y especias de China e India, a cambio de plata. Sin embargo esa conexión se perdió algunos años después de la independencia, añade el historiador.

Durante las primeras cinco décadas de independencia (1820-1870), México pasó por uno de los períodos más violentos y difíciles de su historia. Las peleas entre liberales y conservadores sumieron al país en una serie de conflictos políticos. Como resultado, México enfrentó una ruptura en sus incipientes relaciones comerciales con Europa.

Sin embargo, hacia el final del mismo siglo, México renovó el comercio con varios países europeos, como Gran Bretaña y, en menor grado, con Francia. En la década de 1870, empezó a comerciar con Alemania, poco después de que ese país europeo fue constituido.

Cada uno de estos tres países europeos tenía un interés especial en mantener una relación de comercio con México. "Desde la independencia de las colonias iberoamericanas, el vacío dejado por España había sido disputado por los tres mayores poderes comerciales de la época, por lo que no es una sorpresa que lucharan por obtener una mayor tajada del comercio exterior de México", señala Sandra Kuntz, historiadora económica e investigadora del Colegio de México, en su libro "El comercio exterior de México en la era del capitalismo liberal (1870-1929)".

En aquellos días, el transporte marítimo era el nodo central del comercio mexicano, que había vuelto a comerciar con Europa una vez más, y la plata representaba dos tercios del valor de las exportaciones mexicanas.

El ferrocarril: el motor detrás del comercio con los EE.UU.

A pesar de ser vecinos, México no tuvo una relación de comercio intensa con los EE.UU. durante la mayor parte del Siglo XIX. Un enorme desierto separaba ambos países y no había medios de transporte para cerrar esa brecha. "México y los EE.UU. eran vecinos geográficos pero no económicos", dice Riguzzi.

Sin embargo, ese aislamiento terminó en la década de 1880 con la puesta en marcha del ferrocarril que conectó el centro de México con sus ciudades fronterizas y dio acceso a las líneas del ferrocarril de los EE.UU.

Eso marcó el origen del predominio de los EE.UU. como socio comercial de México. "Los EE.UU. se convirtieron en el mercado principal de las exportaciones mexicanas y eso no ha cambiado desde entonces", añade Riguzzi.

Diversificación de las exportaciones mexicanas

Durante las siguientes seis décadas (1870-1930), las exportaciones mexicanas empezaron a diversificarse. La plata ya no era más el único producto exportado en grandes cantidades. El país también empezó a exportar productos agrícolas y otras clases de metales, inicialmente cobre y plomo y después zinc y oro.

(Continúa en la página 3)

Comercio Total de México durante julio (miles de millones de dólares EE.UU.)			
Año	2009	2010	%
Total	37.3	47.7	28.0
Exportaciones	18.0	23.3	29.5
Exportaciones	15.1	19.9	31.9
Importaciones	19.3	24.4	26.5

Fuente: Banco de México

Comercio Total de México con la UE y el AELC (millones de dólares EE.UU.)			
Enero - Julio	2009	2010	%
Exportaciones a la UE	6,221.7	7,752.6	24.6
Importaciones de la UE	14,994.0	17,973.5	19.9
Exportaciones al AELC	249.6	574.2	130.0
Importaciones del AELC	765.7	914.8	19.5

Fuente: Banco de México

200 Años de Comercio Exterior de México

(Viene de la página 2)

Sustitución de importaciones y apertura comercial

El inicio de la Segunda Guerra Mundial abrió una ventana de oportunidad para el comercio y la industrialización de México.

Durante los siete años de la guerra (1939 -1945), los países europeos dejaron de exportar y los EE.UU. empezaron a concentrarse en la fabricación de productos militares. México, mientras tanto, aprovechó la situación para exportar productos manufacturados como textiles y uniformes, alimentos y bebidas, y materias primas como el hierro.

Durante la década de 1930, con la inauguración de la carretera Panamericana, el comercio exterior tuvo la alternativa de utilizar el transporte terrestre. Con el tiempo y con el desarrollo de otras carreteras, esta alternativa de transporte ganó relevancia, hasta que sobrepasó al ferrocarril en términos del volumen de comercio a finales del siglo XX.

Veinte años después, durante la década de 1950, México entró en una fase de industrialización sobre la base del modelo de sustitución de importaciones. Aumentó los aranceles, aislando la economía mexicana del resto del mundo. El comercio exterior disminuyó en importancia en el Producto Interno Bruto (PIB) del país.

Dicho modelo duró 25 años hasta mediados de la década de 1970, cuando grandes reservas petroleras fueron encontradas en el Golfo de México. "La decisión de la sustitución de importaciones fue cancelada debido a la petrolización de la economía", indica Riguzzi.

Para 1982, el modelo de sustitución de importaciones seguía su curso y las exportaciones de petróleo crudo dominaban, aportando alrededor del 80% del valor de las exportaciones mexicanas.

En ese momento, el gobierno mexicano decidió que era tiempo de diversificar sus exportaciones y se puso en marcha una política de apertura comercial y de liberalización de la inversión.

En 1986, México se unió al Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT), el cual evolucionó hacia lo que hoy conocemos como la Organización Mundial del Comercio (OMC).

Ocho años después, en 1994, el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) entró en vigor entre México, los EE.UU. y Canadá, lo cual detonó las exportaciones e importaciones.

Durante los años siguientes, México ha firmado una serie de tratados comerciales bilaterales y regionales, llegando a un total de 49 socios comerciales*.

En los pasados 17 años (1993-2009), las exportaciones totales de México han aumentado de 52 mil millones a casi 230 mil millones dólares (un crecimiento de 343%) mientras que las importaciones se han incrementado de 65 mil millones a 234 mil millones dólares, de acuerdo con cifras de la Secretaría de Economía de México.

Gracias a esta liberalización comercial y al TLCAN, las exportaciones de México han revolucionado durante los últimos 24 años. "Hasta las décadas de 1970 y 1980 el comercio exterior mexicano fue considerado como un modelo mono-exportador debido al petróleo", comenta Ruiz Huarte del COMCE, "pero hoy la relación se ha invertido y las compañías manufactureras representan poco más del 80% de nuestras exportaciones."

México cuenta ahora con la décima industria automotriz a nivel mundial, con una producción de 1.5 millones de vehículos en 2009. México también tiene una industria electrónica, farmacéutica y química muy importante, entre muchas otras industrias de alto valor agregado.

"Por primera vez en la historia, las exportaciones mexicanas ya no son más predominantemente relacionadas con agricultura, ganado o minería. Por primera vez, está exportando productos industrializados con un alto valor agregado", concluye Riguzzi.

En ocasión del 200 aniversario de la independencia de México, su comercio exterior está más diversificado, más fuerte y más productivo que nunca.

* AMÉRICA DEL NORTE: Canadá y EE.UU.

AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE: Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Costa Rica, Colombia, Cuba, Guatemala, Honduras, Nicaragua, Perú, El Salvador, Uruguay y Mercosur.

ASIA: Israel y Japón.

EUROPA: Alemania, Austria, Bélgica, Bulgaria, Chipre, Dinamarca, España, Eslovaquia, Eslovenia, Estonia, Finlandia, Francia, Grecia, Hungría, Irlanda, Italia, Islandia, Letonia, Liechtenstein, Lituania, Luxemburgo, Malta, Noruega, Países Bajos, Polonia, Portugal, Reino Unido, República Checa, Rumanía, Suecia y Suiza.

Indicadores Económicos de México

Tasa de Inflación: 0.28% (agosto, 2010); 3.68% (anual, 2010)
Producción Industrial: 5.4% (julio 2010 / julio 2009)
 manufacturera: 8.8%; construcción: -2.8%, minería: 5.3%
Indicador Global de la Actividad Económica:
 6.77 % (junio 2010 / junio 2009)
Índice de Confianza del Consumidor: 88.7 puntos (agosto 2010)
 7.2 puntos porcentuales (agosto 2010 / agosto 2009)
Desocupación abierta (TDA): 5.70% (julio 2010) Fuente: INEGI

Indicadores Financieros de México

Tipo de cambio: 12.76 peso/dólar (20-septiembre-2010)
Reservas internacionales:
 \$106,681 millones dólares (10 - septiembre -2010)
Bolsa Mexicana de Valores (Índice IPC):
 33,274 (20 - septiembre - 2010)
Tasa CETES a 28 días: 4.45 (15 - septiembre - 2010)
 Fuente: Banco

Diario Oficial de México

- **02/08/2010** RESOLUCIÓN final de la investigación antidumping sobre las importaciones de tuercas de acero al carbón negras o recubiertas originarias de la República Popular China, independientemente del país de procedencia. Esta mercancía se clasifica en las fracciones arancelarias 7318.16.03 y 7318.16.04 de la Tarifa de la Ley de los Impuestos Generales de Importación y de Exportación.
- **10/08/2010** RESOLUCIÓN por la que se concluye el examen de vigencia y la revisión de oficio de las cuotas compensatorias impuestas a las importaciones de carne de bovino originarias de los Estados Unidos de América, independientemente del país de procedencia. Esta mercancía se clasifica en las fracciones arancelarias 0201.20.99, 0201.30.01, 0202.20.99 y 0202.30.01 de la Tarifa de la Ley de los Impuestos Generales de Importación y de Exportación.
- **11/08/2010** RESOLUCIÓN que concluye la revisión de la cuota compensatoria impuesta a las importaciones de carne de bovino deshuesada, fresca o refrigerada y congelada originarias de los Estados Unidos de América, independientemente del país de procedencia, provenientes de Tyson Fresh Meats, Inc. Esta mercancía se clasifica en las fracciones arancelarias 0201.30.01 y 0202.30.01 de la Tarifa de la Ley de los Impuestos Generales de Importación y de Exportación.
- **17/08/2010** VIGÉSIMA Modificación al Acuerdo por el que la Secretaría de Economía emite reglas y criterios de Carácter General en Materia de Comercio Exterior.
- **19/08/2010** ACUERDO que modifica el diverso que establece la clasificación y codificación de mercancías cuya importación y exportación está sujeta a regulación por parte de las dependencias que integran la Comisión Intersecretarial para el Control del Proceso y uso de Plaguicidas, Fertilizantes y Sustancias Tóxicas.
- **27/08/2010** ACUERDO que modifica el diverso que establece la clasificación y codificación de mercancías cuya importación y exportación está sujeta a regulación por parte de la Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales. de la Ley de los Impuestos Generales de Importación y de Exportación.

Diario Oficial de la UE

- **06/08/2010 L205** Información relativa a la entrada en vigor del Acuerdo entre la Comunidad Europea y Australia sobre el comercio del vino
- **06/08/2010 L207** Decisión del Consejo y de los Representantes de los Gobiernos de los Estados miembros de la Unión Europea, reunidos en el seno del Consejo, de 30 de noviembre de 2009, relativa a la firma y la aplicación provisional del Acuerdo de transporte aéreo entre la Comunidad Europea y sus Estados miembros, por una parte, y Canadá, por otra
- **20/08/2010 L219** Reglamento (UE) no 748/2010 de la Comisión, de 19 de agosto de 2010, por el que se abre una investigación relativa a la posible elusión de las medidas antidumping impuestas por el Reglamento (CE) no 1425/2006 del Consejo, sobre las importaciones de determinadas bolsas y bolsitas de plástico originarias de la República Popular China, mediante importaciones de determinadas bolsas y bolsitas de plástico canalizadas a través de una empresa china sujeta a un tipo de derecho inferior, y por el que se someten dichas importaciones a registro
- **25/08/2010 L223** Decisión del Consejo y de los Representantes de los Gobiernos de los Estados miembros de la Unión Europea, reunidos en el seno del Consejo, de 24 de junio de 2010, sobre la firma y la aplicación provisional del Protocolo por el que se modifica el Acuerdo de transporte aéreo entre los Estados Unidos de América, por una parte, y la Comunidad Europea y sus Estados miembros, por otra

LAZOS COMERCIALES es una publicación mensual que realiza la Misión de México ante la UE, Oficina de Representación de la Secretaría de Economía. Av. Franklin Roosevelt 94, 1050, Bruselas, Bélgica.

Para obtener información más específica o mayor información sobre esta publicación, favor de comunicarse vía correo electrónico:

info@economia-bruselas.be, por fax: 32 (02) 644 04 45, o visite nuestra página de Internet en: <http://www.economia-bruselas.gob.mx>